

- *Inspections*
- *Vérifications industrielles*
- *Sourcing & partenariats*
- *Industrialisation*

*Débridez votre
succès en Asie*

Tout importateur est légalement responsable de la qualité de ses produits. Toute entreprise souhaite maximiser sa marge brute. Au final l'importateur souhaite bien acheter.

Mais comment bien acheter à distance ?

Pour cela il est coûteux mais nécessaire de se rendre sur place et vérifier tous les aspects du produit dès que possible, aussi souvent que possible.

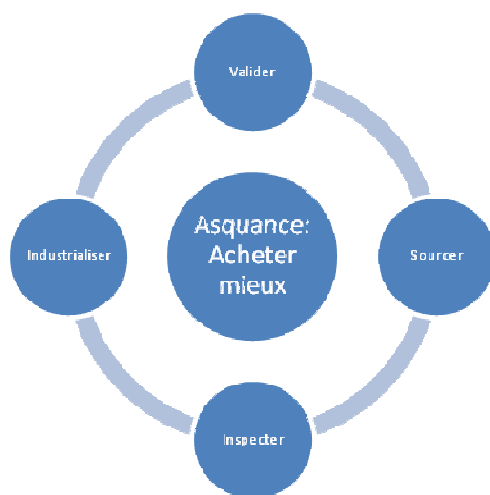
De surcroît il est utile, en cours de phase projet, de pouvoir se déplacer rapidement ou d'être présent sur le terrain pendant plusieurs semaines afin d'aboutir dans les temps sans compromettre qualité et coût.

Votre succès passe par achats et chaîne logistique

Bien entendu cela n'est pas toujours possible, les contraintes de temps et coût limitent la liberté d'action.

Comment s'assurer le gain lié aux sources en Asie tout en réduisant les risques liés à une chaîne logistique longue de plusieurs milliers de kilomètres ?

Grâce à Asquance.



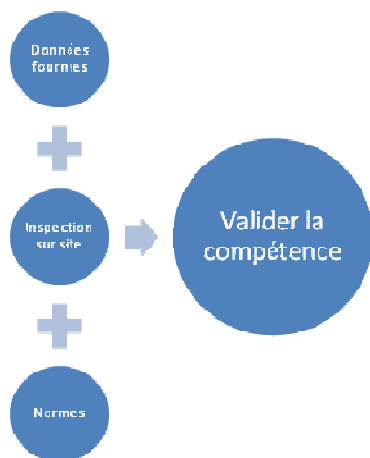
Asquance valide pour vous :

- Identité de vos interlocuteurs
- Prix, conditions du marché
- Conformité de production à votre cahier des charges
- Avancement de projet sans délai, crucial en phase d'industrialisation

Asquance est votre partenaire sur le terrain. Créé par des managers et ingénieurs Européens, Américains et Hong-Kongais, ayant tous travaillé pour des sociétés occidentales, Asquance met en œuvre, selon vos besoins, ses compétences en :

- Chaîne logistique
- Achats et approvisionnements
- Ingénierie mécanique, électronique
- Qualité
- Gestion de Production

Vérifications industrielles, légales et financières



Asquance valide sur le terrain, et dès que possible photos à l'appui, les qualifications de vos partenaires potentiels.

Ces partenaires ont-ils les qualités qu'ils vous indiquent ? Par exemple certificats industriels tels qu'ISO 9001 ou accréditations, certificats sociaux, autorisations, titres sur terrains, bâtiments, licences et brevets ?

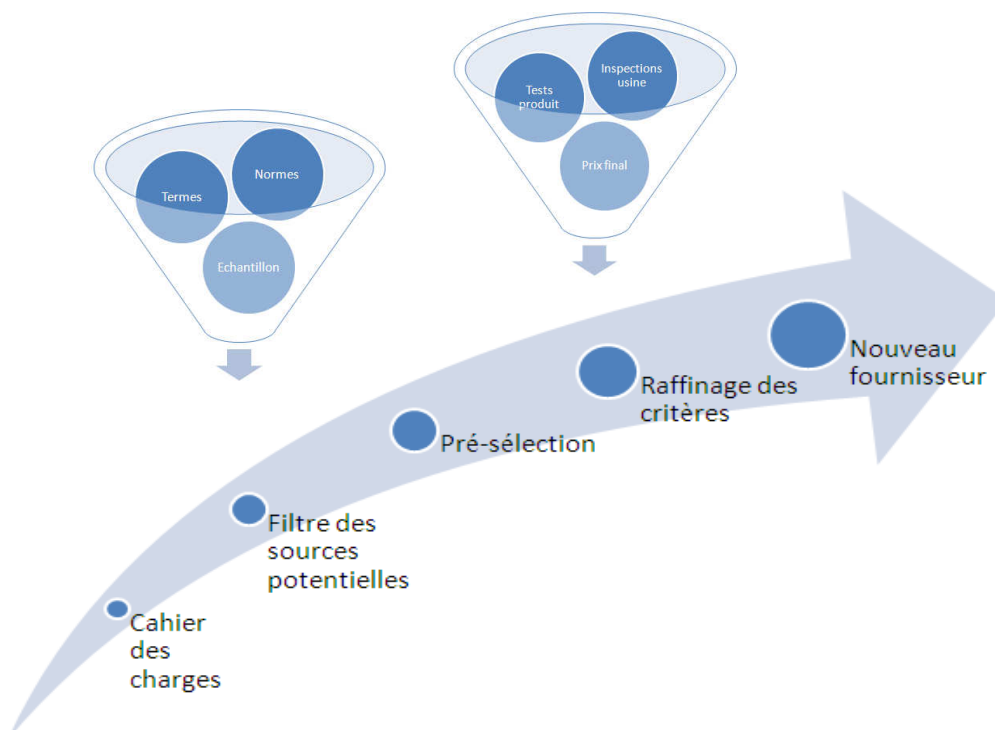
Nous validons ces points pour vous avec, selon les cas, licences d'exploitation, rapports de visites et photos nécessaires à l'appui.

Vous établissez dès lors une relation saine avec vos fournisseurs et pouvez consacrer votre prochaine visite sur place à des points concrets et profitables.

Recherche de partenaire(s)

Sourcer un nouveau fournisseur est une tâche ardue.

Asquance effectue pour vous le travail de fond en Asie, avec présélection et filtrage des possibles partenaires par vérification de leurs fiches signalétiques, qualifications qualité et/ou sociales, évaluation d'échantillons et appréciation sur la capacité à coopérer avec des sociétés occidentales.



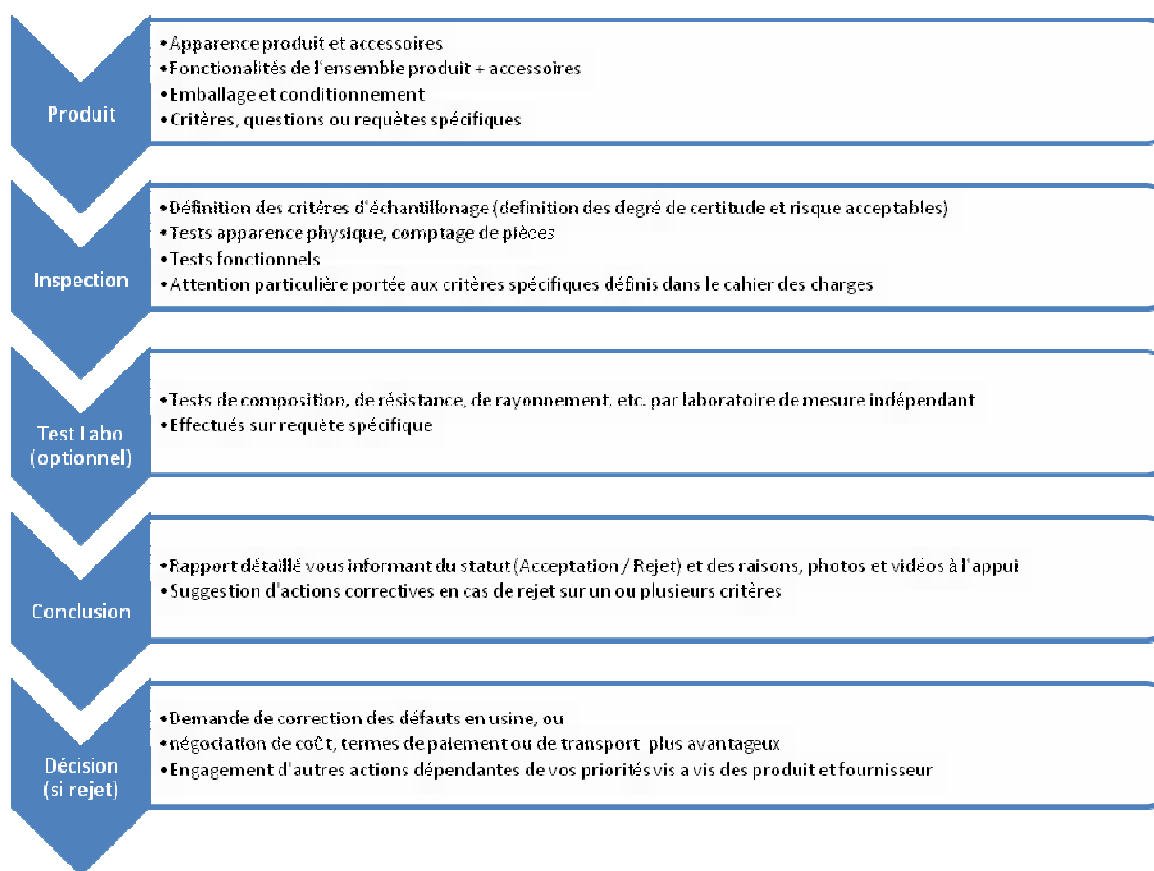
Nous évaluons dans notre recommandation finale les coûts de chaîne logistique: inutile d'obtenir un coût départ usine imbattable si le transport rend le coût rendu exorbitant ou les délais prohibitifs. Nous facilitons vos visites d'usines si vous désirez évaluer sur place les fournisseurs potentiels. Vous opérez la sélection finale.

Inspection de production

Vérifier un ou plusieurs lots de production en fonction de critères qualité définis dans votre cahier des charges. Par exemple : normes, tests fonctionnels, apparence, emballage, etc.

Nous nous rendons dans l'usine durant la production, le jour de la mise à disposition des produits ou le jour de l'enlèvement par le transitaire, et procédons à l'inspection. L'inspection peut être menée sur tous les produits ou, le plus souvent, par échantillonnage d'un lot afin de réduire coûts et délais. Nous nous adaptons à votre demande.

Scientifiquement, nous préférons la méthode AQL, connue en France sous le nom de NQA (Niveau de Qualité Acceptable). Elle permet de définir une taille d'échantillon étant donné le niveau de complexité du produit, le niveau de certitude de résultat requis, pour un niveau de risque défini.



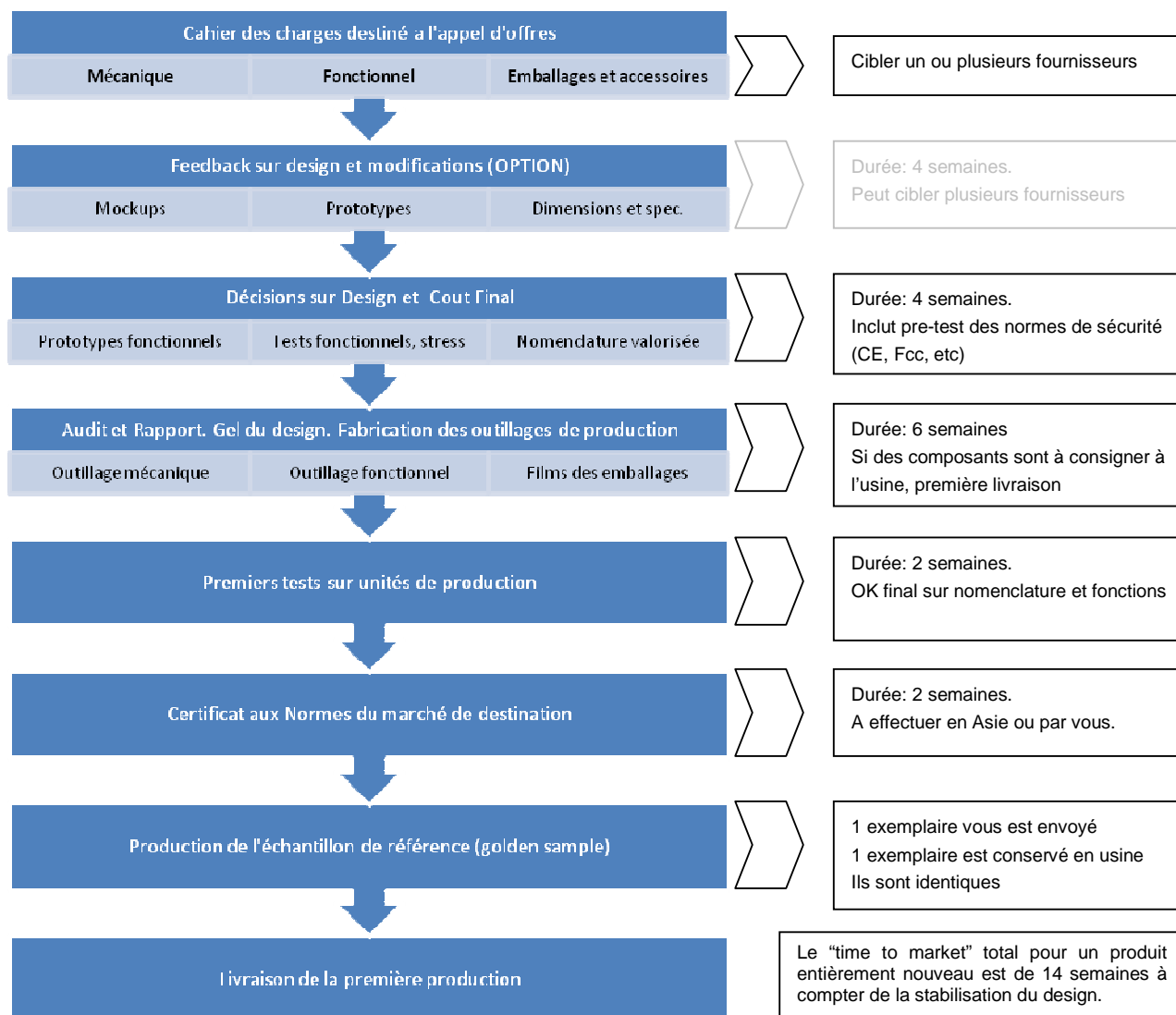
L'inspection permet d'avoir validation de vos critères qualité immédiatement dans l'usine grâce à nos rapports point par point, photos et vidéo à l'appui. Les rapports vous parviennent quelques heures après notre conclusion. Des actions correctives peuvent être décidées sur-le-champ, directement dans l'usine où elles sont faciles à mettre en oeuvre.

Vous évitez les mauvaises surprises à l'arrivée et donnez de bonne habitudes de travail à vos fournisseurs car une solution simple, rapidement disponible et peu onéreuse vous permet de vérifier chaque lot que vous souhaitez ... si nécessaire en ne prévenant l'usine que quelques heures au préalable.

Industrialisation

Dans des cas pointus, vous souhaitez vous adosser à l'expertise de spécialistes ayant industrialisé des centaines de produits en Chine ou à Taiwan. Que vous ayez déjà identifié un ou plusieurs fournisseurs potentiels ou que vous désiriez également trouver le partenaire industriel adéquat à un projet ambitieux, Asquance vous accompagne au quotidien.

Notre méthodologie (ici en résumé) est simple et robuste.



Nous mettons en oeuvre les compétences techniques nécessaires et permettons, du fait de la grande expérience terrain locale de nos ingénieurs, d'anticiper les malentendus ou obstacles peu évidents à distance.

L'un des fondateurs d'Asquance a créé, il y a 20 ans déjà, la notion de "marketing d'achat", notion que, dans un monde où le prix de vente est déterminé par le marché, à qualité égale, le succès d'une entreprise passe obligatoirement par la stratégie d'achats et approvisionnements.

De plus, l'augmentation de sa marge brute, en chiffres absolus mais surtout en relation avec les positions respectives de ses concurrents, est le meilleur garant de la pérennité d'une entreprise.

Acheter et approvisionner en Asie représente plus que jamais une opportunité considérable. Asquance sécurise les risques liés aux qualifications de vos fournisseurs, achats de nouveaux produits, approvisionnement ou production, industrialisation.

De ce fait Asquance augmente considérablement la rentabilité de votre chaîne logistique.

Contactez Asquance aujourd'hui pour augmenter votre marge brute en Asie.

Contacts commerciaux

Email : info@asquance.com

Asquance Hong-Kong

2/F Shui On Center
6-8 Harbour Road, Wan Chai
HONG-KONG SAR

T : +852 2824 8095
F : +852 2824 8000

Asquance France

16 rue d'Ypres
67000 Strasbourg
FRANCE

T : + 33(0)3 88 60 61 61
F : + 33(0)3 88 60 69 90

Asquance Shanghai

Level 23, Citigroup Tower
33 Huayuanshiqiao Road, Shanghai 200120
CHINA

T : +86 (0)21 6101 0439
F : +86 (0)21 6101 0220

Asquance India

Level 8, Vibgyor Towers, Bandra Kurla Complex,
Bandra East, Mumbai 400 051
INDIA

+91 22 4090 7388
+91 22 4090 7390